



## Über uns

CV Total! Ihr Begleiter in beruflichen Veränderungsprozessen!

Unsere Schwerpunkte:

- Bewerbungsmanagement und -training
- Gründungsbegleitung
- Coaching nach ILP®
- Training für Gruppen
- Einzelcoaching

Mit einem Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein (AVGS) entstehen Ihnen keine Kosten für Coachings, die in Kooperation mit CV Total! angeboten werden. Wenden Sie sich hierzu bitte an Ihr Jobcenter oder Ihre Agentur für Arbeit.

Anerkannter Träger  
der Arbeitsförderung  
nach §17b SGB III  
(AZAV)



CV Total! ist als Träger  
nach AZAV zertifiziert.

## Kontakt

**CV Total! UG** (haftungsbeschränkt)

Im Eck 1  
67744 Rathskirchen (OT Rudolphskirchen)

Telefon: 06321-4848099  
E-Mail: [avgs@cv-total.de](mailto:avgs@cv-total.de)  
Home: [www.cv-total.de](http://www.cv-total.de)

## Persönliche Beratung ohne Termin

Walter-Engelmann-Platz 1  
67434 Neustadt a.d. Weinstraße

Dienstag und Donnerstag  
von 9:00 Uhr bis 11:00 Uhr

Quellenangaben für die verwendeten Bilder und Grafiken: <http://www.pixabay.com>  
Flyer Stand: Mai 2022



## Gründungs-Check





Entdecke DEIN Potential ...

## Ihre Idee – unser Unterstützungsangebot

Sie sind an dem Punkt, wo Sie Ihre konkrete Geschäftsidee in die Praxis umsetzen möchten?

Sie halten Ihre Idee für rentabel, haben sie aber noch nicht ausreichend berechnet?

Sie sind generell noch unsicher, ob Sie alles bedacht haben und möchten sich konstruktiv begleiten lassen?

Wir werden mit Ihnen gemeinsam die finanzielle Ausgangslage sichten. Die notwendigen Investitionen, Ihre monatliche Liquidität in der Anfangszeit, Ihre Eigenmittel. Wir machen eine Marktanalyse und beleuchten Ihre persönlichen Hintergründe.

Wir klären gemeinsam, ob Ihre Gründungsidee eine Aussicht auf eine Tragfähigkeit hat, damit Sie als Gründer einschätzen können, wo Ihre Chancen und auch, wo Ihre Risiken liegen.

## Ablauf

Erster Termin (4 UE)	Vorgespräch/Teilnahmevereinbarung, Sichtung der Rahmenbedingungen
Zweiter Termin (2 UE)	Aufstellung notwendiger Investitionen und notwendiger Mittel
Dritter Termin (2 UE)	Überblick Umsatzerzielung; Marktanalyse, Produktpreis
Vierter Termin (4 UE)	Überblick Absatz, monatliche Kosten, Unternehmerperson, monatlicher Bedarf, Finanzierungsmöglichkeiten
Abschlusstermin (2 UE)	Fazit, Besprechung, Empfehlung

## Vorbereitung

- Fassen Sie Ihre Geschäftsidee zusammen.
- Erstellen Sie ein berufliches Profil, welches aufzeigt, warum Sie als Person mit Ihrem Hintergrund die Idee erfolgreich umsetzen können.
- Sichten Sie Ihre finanziellen Verhältnisse. Tragen Sie zusammen, welche Mittel Sie monatlich/jährlich zur Lebenshaltung und für weitere Verpflichtungen benötigen.
- Sichten Sie, wer am geplanten Standort bereits in Ihrem Geschäftsfeld tätig ist.
- Überschlagen Sie schriftlich Ihre Anfangsinvestitionen.
- Prüfen sie vorab, ob spezielle Genehmigungen/ Voraussetzungen notwendig sind.

Je gezielter Sie sich vorbereiten, umso effektiver können wir gemeinsam Ihr Ziel verfolgen.